

# PRODAJNI SPECIALIST M/Ž



## GLAVNE NALOGE

- Izvedba začetnih prodajnih klicev na podlagi prejetih povpraševanj,
- prepoznavanje ključnih poslovnih izzivov stranke,
- aktivna implementacija pristopov prodaje rešitev v komunikaciji s stranko,
- priprava in vzdrževanje napovedi prodaje za prihodnja obdobja,
- dosleden in strukturiran prenos tehničnih ter komercialnih informacij v design fazo in nadaljnje procese,
- načrtovanje in izvedba sestankov s kupci in notranji deležniki,
- priprava poročil ter poročanje vodstvu,
- aktivno sodelovanje z notranjimi ekipami za nemoten prehod iz prodajne v izvedbeno fazo.

## PRIČAKUJEMO

- Zaključena VI. stopnja izobrazbe ,
- strokovno poznavanje komercialnega področja in prodajnih procesov,
- znanje in izkušnje na področju prodaje kompleksnih rešitev,
- sposobnost učinkovite komunikacije z deležniki na različnih organizacijskih ravneh,
- izkušnje z razvojem prodajne mreže,
- aktivno znanje angleškega jezika (znanje drugega tujega jezika predstavlja prednost),
- pripravljenost na službena potovanja.

## PONUJAMO

- Dolgoročno zaposlitev v globalno priznanem podjetju,
- delo v ambiciozni ekipi, ki premika meje na področju kartinga in zabavne industrije,
- možnost osebne in strokovne rasti,
- konkurenčno in stimulatívno plačilo.

**ODDAJ**  
**PRIJAVO**



Neja Grošelj  
031 621 808  
[neja.groselj@befound.si](mailto:neja.groselj@befound.si)