

# PRODAJNI SPECIALIST M/Ž



## GLAVNE NALOGE

- Aktivno iskanje in razvoj novih poslovnih priložnosti,
- vsakodnevna komunikacija in svetovanje strankam,
- priprava prodajnih strategij, planov in analiz uspešnosti,
- oblikovanje ponudb ter vodenje pogajanj do zaključka pogodb,
- sodelovanje pri oblikovanju poslovnih in razvojnih strategij podjetja,
- spremljanje trga in uvajanje inovativnih pristopov v prodaji,
- sodelovanje v projektih in prispevanje k izboljšavam procesov.

## PRIČAKUJEMO

- Zaključena VI. stopnja izobrazbe ekonomske ali tehnične smeri,
- izkušnje na podoobnih oz. primerljivih delovnih mestih,
- izkušnje s tehnično prodajo in key account managementom na tujih trgih,
- odlične komunikacijske in organizacijske sposobnosti,
- odlične prodajne in pogajalske veščine,
- aktivno znanje angleškega jezika (znanje drugega tujega jezika predstavlja prednost),
- pripravljenost na občasna službena potovanja.

## PONUJAMO

- Dolgoročno zaposlitev v globalno priznanem podjetju,
- možnost osebnega in strokovnega razvoja,
- možnost vplivanja na rezultate podjetja/ekipe,
- konkurenčno in stimulatívno plačilo,
- delo v prijetni in ambiciozni ekipi.

**ODDAJ**  
**PRIJAVO**



Neja Grošelj  
031 621 808  
[neja.groselj@befound.si](mailto:neja.groselj@befound.si)