

SKRBNIK KLJUČNIH KUPCEV / PRODAJNI SPECIALIST M/Ž



Naročnik vsvojo ekipo vabi izkušenega in proaktivnega **Skrbnika ključnih kupcev**, ki bo prevzel ključno vlogo pri rasti in razvoju najpomembnejših partnerstev.

GLAVNE NALOGE

- **Upravljanje in razvoj:** Samostojno vodenje, vzdrževanje in poglobljanje odnosov s ključnimi obstoječimi kupci.
- **Širitev prodaje (upselling & cross-selling):** Prepoznavanje potreb strank ter strateško uvajanje novih izdelkov ali storitev.
- **Načrtovanje in analiza:** Priprava letnih prodajnih načrtov za posamezne kupce, spremljanje prodajnih rezultatov ter analiza tržnih potencialov.
- **Pogajanja:** Vodenje komercialnih pogajanj, priprava ponudb in sklepanje pogodbenih pogojev.
- **Sodelovanje z internimi ekipami:** Tesno sodelovanje z ekipami razvoja, proizvodnje in nabave.

PRIČAKUJEMO

- Zaključena VI. stopnja izobrazbe tehnične ali ekonomske smeri,
- vsaj 3 leta izkušenj na področju upravljanja ključnih kupcev (B2B prodaja),
- izjemne komunikacijske, pogajalske in predstavitvene spretnosti,
- samoiniciativnost, zanesljivost in sposobnost grajenja zaupanja.
- aktivno znanje angleškega jezika (znanje dodatnih jezikov je prednost).

PONUJAMO

- Zaposlitev za nedoločen čas s 6 mesečnim poskusnim obdobjem,
- stimulativen plačni paket (fiksni del + variabilni del, vezan na uspeh).
- dinamično in podporno delovno okolje z možnostjo hibridnega načina dela,
- priložnost za profesionalni razvoj in izobraževanja.
- delo v mednarodnem okolju.

ODDAJ
PRIJAVO



Neja Grošelj
031 621 808
neja.groselj@befound.si