

# IZKUŠEN TRŽNIK M/Ž



## GLAVNE NALOGE

- **Odpiranje novih vrat:** Identifikacija in pridobivanje novih naročnikov ter grajenje dolgoročnih strateških partnerstev (z uporabo lastne mreže kontaktov).
- **Sklepanje pogodb in prodaja storitev:** Uspešno vodenje prodajnih procesov in sklepanje pogodb za celostne marketinške storitve.
- **Strateško svetovanje:** Svetovanje strankam pri pripravi celostnih rešitev (strategije za tuje trge, Google & Social Media oglaševanje, Email marketing in avtomatizacija, SEO).
- **Vrednostna prodaja:** Priprava in predstavitev ponudb, ki temeljijo na rezultatih in dodani vrednosti za naročnika, ne le na tehničnih parametrih.
- **Spremljanje trendov:** Spremljanje trendov v digitalni industriji in njihovo vključevanje v prodajni proces.
- **Doseganje ciljev:** Doseganje in preseganje prodajnih ciljev v skladu z vizijo agencije.

## PRIČAKUJEMO

- **Izkušnje s prodajo oglasnega prostora:** Dokazljive uspehe na področju prodaje oglasnega prostora, medijskega zakupa ali digitalnega svetovanja.
- **Razvejano mrežo kontaktov:** Obstoječo bazo poznanstev in poslovnih kontaktov, ki vam omogoča hitro in učinkovito odpiranje vrat do ključnih odločevalcev.
- **Naravni prodajni talent:** Karizmatičnost, pristnost in odlične komunikacijske ter pogajalske sposobnosti.
- **Strokovno podkovanost:** Dobro poznavanje digitalnega marketinga in razumevanje konceptov, kot so ROAS, konverzije in prodajni lijaki.
- **Rezultatno naravnost:** Visoko motiviranost za doseganje ciljev in proaktivno iskanje novih poslovnih priložnosti.
- **Prilagodljivost:** Sposobnost hitrega odzivanja na spremembe v dinamičnem digitalnem okolju.

## PONUJAMO

- **Visoko stopnjo avtonomije:** Naročnik izjemno ceni vaš način dela, vaše izkušnje in vaš osebni prispevek k razvoju agencije.
- **Privlačen in neomejen nagradni sistem:** Vaš uspeh je neposredno povezan z vašim zaslužkom (brez zgornje omejitve).
- **Fleksibilnost pri sodelovanju:** Možnost zaposlitve za polni delovni čas ali sodelovanje preko s.p., odvisno od vaših preferenc.
- **Spodbudno delovno okolje:** Delo v "inkubatorju rasti" z ekipo, ki nenehno spremlja najnovejše trende.
- **Priložnost za rast:** Delo na zahtevnih projektih za domače in tuje trge.

**ODDAJ  
PRIJAVO**



Neja Grošelj  
031 621 808  
neja.groselj@befound.si