

PRODAJNIK ZA PODROČJE JAVNIH RAZPISOV M/Ž



GLAVNE NALOGE

Vaše delo bo podprto z močnim zaledjem – ekipa za vas pripravi bazo primernih podjetij in opravi prvi stik, vi pa prevzamete ključni prodajni del:

- **Aktivna prodaja:** Kontaktiranje podjetij, ki so primerna za specifične aktualne razpise.
- **Svetovanje:** Osnovni pregled kazalnikov podjetja in ocena primernosti za prijavo na razpis.
- **Zaključevanje poslov:** Prepričljiva predstavitev storitve in predaja stranke ekipi pripravljavcev, ki poskrbi za celotno dokumentacijo.

PRIČAKUJEMO

Iščemo prodajnika po srcu, ki ga motivirajo rezultati in si želi dolgoročnega sodelovanja:

- **Prodajna žilica:** Imate izkušnje v prodaji in znate navdušiti podjetnike za nove priložnosti.
- **Komunikacijske veščine:** Odlično se izražate v slovenskem jeziku, ste vljudni, a hkrati prodorni in vztrajni.
- **Osebnostne lastnosti:** Ste iskreni, lojalni in usmerjeni k uspehu – tako osebnemu kot ekipnemu.
- **Prednost (ni pogoj):** Osnovno znanje s področja računovodstva ali bančništva (vse specifično znanje o razpisih vam predajo strokovnjaki)

PONUJAMO

- **Privlačen bonusni sistem:** Fiksna plača + nagrajevanje po rezultatu – za vsak prodan posel nad doseženo normo prejmete nagrado v višini 10 % od prodaje ali fiksni bonus 200 EUR na posel.
- **Karierna priložnost:** Ob doseganju rezultatov vam podjetje omogoči vzpostavitev in vodenje lastnega tima pripravljavcev dokumentacije.
- **Urejen delovnik:** Delo v prijetni pisarni v centru Ljubljane. Ob petkih je možen krajši delovnik (do 12.00), po poskusni dobi pa je ob petkih omogočeno delo od doma.
- **Oprema in prilagodljivost:** Prejmete službeni računalnik in telefon. Možna je zaposlitev (poskusna doba 1 mesec) ali sodelovanje preko s.p.

**ODDAJ
PRIJAVO**



Peter Bruvo
041 737 466
peter.bruvo@befound.si