

# PRODAJNI SPECIALIST M/Ž



## GLAVNE NALOGE

- Samostojno vodenje prodajnih procesov na obstoječih in novih trgih,
- prevzem in skrb za obstoječe (strateške) kupce,
- raziskava trga in priprava prodajnih planov,
- iskanje novih potencialnih kupcev,
- priprava kalkulacij, cenovne politike in ponudb,
- obiskovanje kupcev in sejmov,
- tesno sodelovanje z razvojno ekipo,
- reševanje reklamacij.

## PRIČAKUJEMO

- Zaključeno VI. stopnjo izobrazbe,
- izkušnje na podobnih oz. primerljivih delovnih mestih,
- afiniteta do tehnike,
- želja po vzpoztavljanju novih kontaktov ter odpiranju novih priložnosti (business development),
- aktivno znanje angleškega jezika,
- pripravljenost na službena potovanja.

## PONUJAMO

- Dolgoročno zaposlitev v vodni korporaciji na svojem področju,
- možnost soustvarjanja razvoja inovativnih produktov,
- hibridno in fleksibilno delo,
- konkurenčno in stimulatívno plačilo,
- dodatne ugodnosti,
- možnost osebnega in strokovenga razvoja.

**ODDAJ  
PRIJAVO**



Neja Grošelj  
031 621 808  
neja.groselj@befound.si