

SAMOSTOJNI PRODAJNI REFERENT M/Ž



GLAVNE NALOGE

- Celostno upravljanje obstoječih kupcev: priprava ponudb, spremljanje naročil in zagotavljanje pravočasnih dobav,
- usklajevanje med proizvodnjo, tehnologijo in nabavo ter posredovanje ustreznih informacij kupcem,
- aktivno sodelovanje pri oblikovanju in spremljanju mesečnih in letnih prodajnih planov,
- reševanje izjem in posebnih naročil: pravočasno zaznavanje težav, iskanje rešitev ter jasna komunikacija z notranjimi oddelki in kupci,
- po potrebi priprava osnovnih prodajnih kalkulacij za manjše količine ali ad-hoc povpraševanja (kompleksnejše kalkulacije pripravlja oddelek tehnologije).

PRIČAKUJEMO

- Izkušnje z delom v operativni prodaji ali komerciali,
- tehnično izobrazbo oziroma izkušnje iz proizvodnega okolja (prednost),
- aktivno znanje angleščine (pisno in ustno); znanje nemščine je prednost,
- dobro poznavanje Excela,
- dobre organizacijske sposobnosti, proaktivnost in samoiniciativnost,
- veselje do dela s strankami ter odlične komunikacijske sposobnosti.

PONUJAMO

- Konkurenčno plačilo, skladno z vašim znanjem in izkušnjami,
- sistematično uvajanje v delo in podporo izkušene ekipe,
- možnosti strokovnega razvoja in izobraževanj,
- nagrajevanje uspešnosti in predlogov za izboljšave,
- zaposlitev za nedoločen čas s 6-mesečno poskusno dobo.

ODDAJ
PRIJAVO



Peter Bruvo
041 737 466
peter.bruvo@befound.si