

PRODAJNI SKRBNIK STRANK M/Ž



GLAVNE NALOGE

- Izvajanje raziskav, analiz in identifikacija novih poslovnih priložnosti na tujih trgih,
- razvoj prodajnih aktivnosti ter pridobivanje novih kupcev na mednarodnih trgih,
- vzpostavljanje in širitev mreže kupcev ter gradnja dolgoročnih poslovnih partnerstev,
- priprava kalkulacij, oblikovanje ponudb ter priprava in usklajevanje prodajnih pogodb,
- skrb za zadovoljstvo kupcev ter zagotavljanje strokovne podpore obstoječim, potencialnim in novim strankam,
- aktivno sodelovanje na mednarodnih sejnih,
- priprava poročil o realizaciji prodaje in doseženih ciljih.

Delovno mesto je v Kranju. V ekipi so še trije Sales Account Managerji in zaledna prodajna pisarna. Delovno mesto poroča vodji prodaje in direktorju. Službena potovanja so občasna, v glavnem k ključnim strankam in obiskovanje sejmov.

Sistematični proces uvajanja in spremljanja je zagotovljen.

PRIČAKUJEMO

- Veselje do prodaje na mednarodnih trgih,
- razumevanje, da je pri prodaji potrebnih veliko klicev in dogovorov, preden se posel sklene – zato sta osebna motiviranost in zagnanost ključni,
- redna komunikacija s stranko ter uspešno reševanje zapletov sta pomemben dejavnik zadovoljstva kupcev,
- prilagodljivost pri komunikaciji z različnimi strankami,
- proaktivnost, odzivnost in sposobnost iskanja rešitev kot ključne lastnosti uspešnega prodajnika.

ODDAJ
PRIJAVO



Peter Bruvo
041 737 466
peter.bruvo@befound.si

PRODAJNI SKRBNIK STRANK M/Ž



PONUJAMO

- Plačilo sestavljeno iz fiksne in stimulatívne delo,
- delo v uspešni, hitro rastoči družbi z uspešnimi prodajnimi artikli.,
- mlado in pozitivno naravnano ekipo,
- dodatno zdravstveno zavarovanje (Triglav Specialist).

ODDAJ
PRIJAVO



Peter Bruvo
041 737 466
peter.bruvo@befound.si